

MÔ TẢ CÔNG VIỆC / JOB DESCRIPTION

- ✓ Quản lý đội ngũ bán hàng và đạt được các mục tiêu bán hàng cũng như các mục tiêu khác của nhóm hậu mãi cho Nhóm Van hoặc Nhóm Bơm.
Managing sales team and achieving the sales targets and other objectives of aftermarket team for Valve Team or Pump Team
- ✓ Lập kế hoạch và quản lý đội ngũ bán hàng để đạt được dự báo doanh số hàng tháng/quý/năm.
Make plans and manage the sales team to achieve the sales forecast for monthly/ quarterly/ yearly.
- ✓ Phát triển và duy trì mối quan hệ bền chặt với Khách hàng tiềm năng và hiện tại cũng như Nhà cung cấp/Người đứng đầu
Develop and maintain a strong relationship with potential and existing Customers and Suppliers/Principals
- ✓ Tư vấn, tư vấn khách hàng về sản phẩm được phân công tại thị trường được phân công.
Advise and consult customers about assigned products within the assigned markets.
- ✓ Quản lý các chi phí liên quan đến hoạt động bán hàng của bộ phận theo quy định công ty, đảm bảo tiết kiệm, hợp lý.
Manage costs related to sales activities of the section according to company rules, ensure saving and reasonable.
- ✓ Đóng vai trò lãnh đạo để giúp đỡ và hướng dẫn đội ngũ bán hàng hoặc bán hàng trực tiếp cho những công việc khó khăn và/hoặc lớn nhằm đạt/vượt mục tiêu doanh số hàng năm của nhóm.
Play leadership role to help and guide the sales team or do direct selling for difficult and/or big jobs to meet/ exceed annual sales target for the team.
- ✓ Tham dự và đại diện cho hoạt động kinh doanh của công ty về các sản phẩm và dịch vụ tại các hội nghị, hội thảo và bất kỳ cuộc họp cần thiết nào theo yêu cầu kinh doanh.
Attend and represent the company business at products and services at conferences, seminars and any needed meeting upon business request.
- ✓ Chịu trách nhiệm dẫn dắt đội ngũ bán hàng và các bộ phận liên quan để đạt được GP (lợi nhuận gộp) cao nhất có thể cho mỗi công việc.
Responsible for leading sales team and related departments to achieve possibly highest GP (gross profit) for each job.
- ✓ Chịu trách nhiệm thúc đẩy và tư vấn cho các thành viên trong nhóm để cải thiện hiệu suất của họ, cũng như tuyển dụng và đào tạo các thành viên mới trong nhóm.
Responsible for motivating and advising team member to improve their performance, as well as hiring and training new team members.

YÊU CẦU NĂNG LỰC/COMPETENCE REQUIREMENTS

- ✓ Bằng cử nhân Kỹ thuật là điều kiện tiên quyết. Ưu tiên các chuyên ngành Kỹ thuật Cơ khí / Tự động hóa / Dầu khí / Hóa chất / Điện / Vật liệu.
Bachelor degree in Engineering is prerequisite. Mechanical / Automation / Petroleum / Chemical / Electrical / Materials Engineering majors are strongly preferred.
- ✓ Có ít nhất 7 năm kinh nghiệm bán hàng và ít nhất 03 năm kinh nghiệm ở vị trí quản lý bán hàng. Ưu tiên có hiểu biết về máy bơm, phốt cơ khí hoặc thiết bị quay, van điều khiển.
At least 7 years sales experience & at least 03 years' experience of sales management position. Having knowledge of pump, mechanical seal or rotating equipment, control valves is preferred.
- ✓ Kỹ năng giải quyết vấn đề, phân tích, giao tiếp, lãnh đạo và trình bày tốt.
Excellent problem solving, analytical, communication, leading and presentation skills.
- ✓ Sẵn sàng đi công tác trong và ngoài nước
Willing to travel for business within Vietnam and overseas.
- ✓ Sử dụng tốt tiếng Anh (nghe – nói – đọc – viết) và Microsoft Office
Good command in English (Listening - Speaking – Reading – Writing) & Microsoft Office.

QUYỀN LỢI/ BENEFITS

- ✓ Lương thưởng hấp dẫn
Attractive salary & bonus
- ✓ Chính sách lao động của công ty hoàn toàn theo luật lao động Việt Nam và các phúc lợi khác
Company's labor policy completely pursuant to Vietnamese labor code & plus other benefits
- ✓ Bảo hiểm chăm sóc sức khỏe bổ sung
Extra health care insurance

- ✓ Cơ hội đào tạo ở nước ngoài
Extra health care insurance
- ✓ Môi trường làm việc năng động, đa dạng, hỗ trợ và sáng tạo
Dynamic, diverse, supportive, and creative working environment
- ✓ Địa điểm làm việc: HCM
Work Location: HCM
- ✓ Thời gian làm việc: Thứ Hai đến Thứ Sáu
Working time: Monday to Friday